

Kurzprofil – Referenznummer 2487

Berufsgruppe	Informatik
Letzte Tätigkeit	Sales Consultant
Gesuchte Tätigkeit	Sales Consultant, Key Account Manager in der IT/Telco-Branche
Regionen	Nordwestschweiz: Bern, Solothurn
Pensum und Art der Anstellung	von 80% bis 100%, Festanstellung
Verfügbarkeit	ab 1.2.24
Sprachkenntnisse	Deutsch: mündlich und schriftlich, Muttersprache Englisch: mündlich und schriftlich, A2 Italienisch: mündlich und schriftlich, A1 Spanisch: mündlich und schriftlich, A2
Aus- und Weiterbildung	Kaufmännische Lehre (Anerkennungsprozess läuft) interne Verkaufs-Schulungen
Kernkompetenz	• Erfolgreiche Neukundengewinnung und Kundenbetreuung im IT/Telco-Bereich • Expertise in der Vermarktung und dem Verkauf von IT/Telco-Lösungen • Erfahrung in Marktanalysen, Erstellung von Angeboten und Ausschreibungen • Fähigkeit, Kundenbedürfnisse zu evaluieren und Kundenzufriedenheit sicherzustellen • Bewährte Erfolgsbilanz bei der systematischen Steigerung des Verkaufsvolumens • Ausgeprägte Kommunikationsfähigkeit, Verhandlungsgeschick, Empathie und die Fähigkeit, auch in herausfordernden Situationen Lösungen zu finden.
Besondere Interessen	• Interesse an der Weiterentwicklung von Verkaufsstrategien unter Einsatz neuester IT-Technologien. • Motiviert, innovative Lösungen zu entwickeln, die den Kundenbedürfnissen entsprechen.
Coach	Moser Denise 058 221 12 11 denise.moser@worklink.ch